



## PERSBERICHT

### FOUNTAIN BELGIUM NEEMT FOUNTAIN-SUD OVER

Eigenbrakel, 8 juni 2009

*Fountain Belgium, 100% dochter van koffieprofessional Fountain Group ([www.fountain.eu](http://www.fountain.eu)) neemt vandaag 100% van de aandelen van Fountain-Sud over. Deze acquisitie kadert in de strategie van de groep om de eindgebruiker hoe langer hoe meer via de eigen filialen te benaderen. Met de overname van Fountain-Sud beoogt Fountain Belgium een betere dekking van het Belgische territorium. Concreet betekent dit vandaag 5 nieuwe medewerkers en 2700 nieuwe klanten in franstalig België. Fountain-Sud zal op korte termijn als bedrijf verdwijnen, vermits alle activiteiten onmiddellijk onder Fountain Belgium zullen ressorteren.*

#### **Fountain Belgium: nog sterker op het Belgisch grondgebied**

Fountain Belgium neemt vandaag Fountain-Sud over, een tot gisteren onafhankelijk opererende distributeur die Fountain producten en diensten commercialiseerde in Wallonië.

Na de succesvolle overname van Fountain-Brussels in 2004 is de integratie van Fountain-Sud een verdere stap in de groei van Fountain Belgium. De koffieprofessional wil op deze manier het onbenutte potentieel op de Waalse markt verzilveren.

Deze acquisitie kadert in de strategie van de Fountain Group om de eindgebruiker meer via de eigen filialen te gaan benaderen. Fountain voerde deze strategie in vanaf 2007, om het commercieel contact met de eindgebruiker, de rendabiliteit via schaalvoordelen, en de professionalisering van het beroep van distributeur te optimaliseren.

#### **Een overname waar elke betrokken partij beter van wordt**

Voor Fountain Belgium betekent deze transactie een onmiddellijke uitbreiding van het klantenbestand met 2700 nieuwe klanten in België. De integratie van Fountain-Sud zonder bijkomende investeringen komt ook de operationele rendabiliteit van Fountain Belgium onmiddellijk ten goede. Jean-François Buysschaert, Chief Operations Officer van Fountain Group en verantwoordelijk voor de filialen, is bijzonder opgetogen over de nieuwe ontwikkelingen bij Fountain Belgium: *'Door deze overname zal ons Belgische filiaal vlotter toegang hebben tot de vele KMO's en grotere bedrijven in Wallonië, waardoor het op korte termijn zijn klantenbestand zal kunnen uitbreiden. Fountain Belgium bereikt nu een kritische massa – meer dan 11.000 klanten - die het in staat stelt om een afdeling hoger te spelen.'*

Het bijna voltallige personeelsbestand van Fountain-Sud vindt een plaats binnen het grotere geheel van Fountain Belgium. Het is eveneens de bedoeling om op korte termijn een aantal nieuwe commerciële krachten aan te trekken om de verdere groei van Fountain Belgium blijvend te stimuleren. Fountain Belgium telt nu een 60-tal werknemers verspreid over de vestigingen in Lembeke en Eigenbrakel.

Na de overname wordt verwacht dat de jaarlijkse omzet van Fountain Belgium zal stijgen tot boven de 10 miljoen euro.

Wat de toekomst van Fountain Belgium betreft, ziet CEO Pascal Wuillaume deze eerder positief tegemoet: *'Hoewel Fountain Belgium voor de nabije toekomst geen verdere concrete overnameplannen heeft, staan wij als groep uiteraard wel altijd open voor opportuniteiten die zich aanbieden op de Belgische markt.'*

---

#### **Over Fountain**

*De Fountain Groep, voornamelijk actief in Frankrijk, België en Nederland, commercialiseert verschillende formules voor de distributie van koffie en andere warme dranken, in het bijzonder voor ondernemingen. Tegenwoordig wordt 70% van het omzetcijfer behaald in het eigen distributienetwerk.*

#### **Voor verdere inlichtingen:**

**Dhr. Pascal WUILLAUME**

**CEO Fountain Group**

**Tel: +32 2 389 08 01**

**GSM: +32 476 76 06 66**

**E-mail: [pascal.wuillaume@fountain.eu](mailto:pascal.wuillaume@fountain.eu)**