



COMMUNIQUE DE PRESSE

FOUNTAIN BELGIUM ACQUIERT FOUNTAIN-SUD

Braine-l'Alleud, le 8 juin 2009

Fountain Belgium, filiale à 100% du Professionnel du Café Fountain Group (www.fountain.eu), acquiert aujourd'hui 100% des actions de Fountain-Sud. Cette acquisition cadre parfaitement dans la stratégie du groupe visant à approcher davantage le consommateur final via des filiales propres. Avec la reprise de Fountain-Sud, Fountain Belgium ambitionne une meilleure couverture du territoire belge. Concrètement, cela se traduit aujourd'hui par 5 nouveaux collaborateurs et 2700 nouveaux clients en Belgique francophone. A court terme, Fountain-Sud disparaîtra en tant qu'entreprise, l'ensemble de ses activités étant immédiatement reprises par Fountain Belgium.

Fountain Belgium: une entité encore plus forte sur le territoire belge

Fountain Belgium a finalisé aujourd'hui la reprise de Fountain-Sud, un distributeur jusqu'hier indépendant commercialisant les produits et services Fountain en Wallonie.

Après la reprise fructueuse de Fountain-Brussels en 2004, l'intégration de Fountain-Sud marque une étape supplémentaire dans la croissance de Fountain Belgium. Car le Professionnel du Café a bel et bien pour ambition d'exploiter pleinement le potentiel du marché wallon.

Cette acquisition cadre dans la stratégie de Fountain Group qui vise à approcher davantage le consommateur final via des filiales propres. Fountain s'est mis à implémenter cette stratégie en 2007, afin d'optimiser non seulement le contact commercial avec le consommateur final, mais aussi la rentabilité via des économies d'échelle et la professionnalisation du métier de distributeur.

Une reprise qui profite à chaque partie concernée

Pour Fountain Belgium, cette transaction signifie une extension immédiate du portefeuille clients avec 2700 nouveaux clients en Belgique. L'intégration de Fountain-Sud sans investissements supplémentaires bénéficie aussi immédiatement à la rentabilité opérationnelle de Fountain Belgium. Jean-François Buysschaert, Chief Operations Officer de Fountain Group et responsable des filiales, est particulièrement satisfait des dernières évolutions au sein de Fountain Belgium: *'Grâce à cette reprise, notre filiale belge aura plus aisément accès aux nombreuses PME et plus grandes entreprises en Wallonie, ce qui lui permettra d'élargir son portefeuille clients à court terme. Fountain Belgium a désormais atteint une taille critique – plus de 11.000 clients – qui lui permet de jouer dans une classe supérieure.'*

La quasi-totalité des collaborateurs de Fountain-Sud a trouvé une place au sein de la plus grande entité de Fountain Belgium qui, à court terme, pourrait recruter de nouveaux commerciaux pour continuer à stimuler la croissance de Fountain Belgium.

Fountain Belgium compte désormais une soixantaine de collaborateurs répartis entre Lembeke et Braine-l'Alleud.

Après la reprise, le chiffre d'affaires annuel de Fountain Belgium devrait dépasser les 10 millions d'euros.

En ce qui concerne l'avenir de Fountain Belgium, le CEO Pascal Wullaume est plus que positif: *'Bien que Fountain Belgium ne dispose pour l'heure d'aucun autre plan concret de reprise, nous sommes en tant que groupe toujours ouvert aux opportunités qui pourraient se profiler sur le marché belge.'*

A propos de Fountain

Le Groupe Fountain, principalement actif en France, en Belgique et aux Pays-Bas, commercialise diverses formules pour la distribution de café et autres boissons chaudes, particulièrement en entreprise. Actuellement, 70% du chiffre d'affaires est réalisé par le réseau de distribution propre.

Pour de plus amples renseignements:

Monsieur Pascal WUILLAUME

CEO Fountain Group

Tél: +32 2 389 08 01

GSM: +32 476 76 06 66

E-mail: pascal.wuillaume@fountain.eu